

Calendrier Certificat Expertise et Stratégie Commerciale

	DATES	HORAIRES	INTERVENTIONS
Session 1	24-janv-20	8h30 - 10h30	Stratégie grands comptes
		11h00 - 13h00	
		14H00 - 16H00	
		16H30 - 18H30	
25-janv-20	25-janv-20	8h30 - 10h30	Stratégie grands comptes
		11h00 - 13h00	
		14H00 - 16H00	
		16H30 - 18H30	

	DATES	HORAIRES	INTERVENTIONS
Session 2	16-avr-20	8h30 - 10h30	Négociation commerciale complexe
		11h00 - 13h00	
		14H00 - 16H00	
		16H30 - 18H30	
17-avr-20	17-avr-20	8h30 - 10h30	Négociation commerciale complexe
		11h00 - 13h00	
		14H00 - 16H00	
		16H30 - 18H30	

	DATES	HORAIRES	INTERVENTIONS
Session 3	4-juin-20	8h30 - 10h30	Politique Marketing et commerciale
		11h00 - 13h00	
		14H00 - 16H00	
		16H30 - 18H30	
5-juin-20	5-juin-20	8h30 - 10h30	Politique Marketing et commerciale
		11h00 - 13h01	
		14H00 - 16H00	
		16H30 - 18H31	

	DATES	HORAIRES	INTERVENTIONS
Session 4	6-juin-20	8h30 - 10h30	Organisation de l'activité commerciale
		11h00 - 13h00	
		14H00 - 16H00	
		16H30 - 18H30	
18-juil.-20	18-juil.-20	8h30 - 10h30	Organisation de l'activité commerciale
		11h00 - 13h00	
		14H00 - 16H00	
		16H30 - 18H30	

	DATES	HORAIRES	INTERVENTIONS
Session 5	16-juil.-20	8h30 - 10h30	Pilotage de la performance commerciale
		11h00 - 13h00	
		14H00 - 16H00	
		16H30 - 18H30	
17-juil.-20	17-juil.-20	8h30 - 10h30	Pilotage de la performance commerciale
		11h00 - 13h00	

	17-juil.-20	14H00 - 16H00 16H30 - 18H30	pilotage de la performance commerciale
--	-------------	--------------------------------	--

	DATES	HORAIRES	INTERVENTIONS
Session 6	04-sept-20	8h30 - 10h30	Développement de la relation client et CRM
		11h00 - 13h00	
	14H00 - 16H00		
	16H30 - 18H30		
05-sept-20	8h30 - 10h30	Développement de la relation client et CRM	
	11h00 - 13h00		
	14H00 - 16H00		
		16H30 - 18H30	